



Firmenkundenbetreuer (w/m/d) Wohnungswirtschaft – Kreditgeschäft

Für diese abwechslungsreiche Position suchen wir eine zielorientierte Persönlichkeit, die unser Kreditgeschäft strategisch weiterentwickeln möchte. Du verstehst es, Kundenwünsche mit den Anforderungen und Rahmenbedingungen der Bank in Einklang zu bringen und überzeugst dabei durch Pragmatismus, Durchsetzungsstärke sowie diplomatisches Geschick. Auch in herausfordernden Situationen kommunizierst du klar und souverän und findest tragfähige Lösungen, ohne die langfristigen Kundenbeziehungen aus dem Blick zu verlieren. Wenn du zudem mit einem hohen Qualitätsbewusstsein arbeitest und Opportunities durch gezieltes Networking erkennst und nutzt, dann sagen wir: Herzlich willkommen bei der Aareal Bank Group

Darauf kannst du dich freuen:



Kunden betreuen & Geschäft ausbauen: Du übernimmst die Betreuung eines festen Kundenportfolios in der Wohnungswirtschaft, stärkst bestehende Geschäftsbeziehungen und entwickelst neue Opportunities – mit Fokus auf nachhaltige, langfristige Partnerschaften.



Finanzierungen strukturieren: Du analysierst Kundenbedarfe und entwickelst passgenaue Kredit- und Finanzierungslösungen, inklusive der Integration von Förderdarlehen und der Abstimmung mit internen Fachbereichen.



Verhandeln & Abschlüsse vorbereiten: Du führst anspruchsvolle Kundengespräche, bereitest Kreditentscheidungen vor und begleitest Verhandlungen bis zur finalen Strukturierung – gemeinsam mit unseren internen Experten.



Kredite prüfen & Entscheidungen vorbereiten: Du prüfst Kreditanträge, erstellst Beschlussvorlagen, votierst im Rahmen deiner Kreditkompetenzen und stellst sicher, dass alle relevanten Risiko- und Compliance-Anforderungen berücksichtigt werden.



Teamwork & Schnittstellenmanagement: Du arbeitest eng mit Kreditrisiko, Marktfolge, Produkt- und Serviceeinheiten zusammen, um effiziente Abläufe und kundenorientierte Lösungen sicherzustellen.



Projekte vorantreiben: Du wirkst aktiv in Projekten zur Weiterentwicklung unseres Kreditgeschäfts, unserer Prozesse und unserer Produkte mit – und bringst deine Praxiserfahrung ein, um Verbesserungen voranzutreiben.



Flexibilität leben: Du bist flexibel im Einsatz – bei Kundenterminen vor Ort, in unseren Standorten Berlin oder Wiesbaden oder im mobilen Arbeiten.

Darauf können wir uns freuen:



Erfolgreiches Studium einer wirtschaftswissenschaftlichen Fachrichtung oder eine bankfachliche bzw. kaufmännische Ausbildung



Mehrjährige Erfahrung im Kredit- oder Firmenkundengeschäft, idealerweise mit Berührungspunkten zur Wohnungswirtschaft und ihren Finanzierungsparametern



Praxis im Umgang mit Immobilien- oder Unternehmenskrediten sowie erste Einblicke in Syndizierungen sind ein Plus



Ein gutes Verständnis für Compliance-, Risiko- und Sicherheitsanforderungen im Kreditgeschäft sowie im Zahlungsverkehr bringst du bereits mit



Erste Führungserfahrung, z. B. in Projekten oder als fachliche Ansprechperson, ist willkommen, aber kein Muss



Du arbeitest routiniert mit gängigen Bankanwendungen und digitalen Tools



Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands gehört für dich selbstverständlich dazu



Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gutes Englisch in Wort und Schrift runden dein Profil ab

Das machen wir anders:



Aabwechslungsreiche Aufgaben: Bei uns kannst du deine Expertise einbringen, Themen voranbringen und Neues gestalten. Wir haben eine Kultur, in der sich alle aktiv einbringen und Einfluss nehmen können.



Aaußergewöhnliche Weiterentwicklung: Wir fördern jede Person gleichermaßen, deshalb unterstützen wir dich mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten und Lernwegen. Damit du bestehende Kompetenzen ausbauen und neue zukunftsweisende Fähigkeiten aufbauen kannst.

- ☑ **A**usgeglichene Worklife-Balance: Mit mobilem Arbeiten und flexiblen Arbeitszeitmodellen hast du die Möglichkeit, deine Arbeit individuell zu gestalten. So lassen sich Arbeit, Familie und die persönliche Lebenssituation bestmöglich unter einen Hut bringen.
- ☑ **A**usgezeichnete Benefits: Unsere Services und Benefits bieten dir einen echten Mehrwert, die uns so zu einem Top-Arbeitgeber machen. Bei uns erhältst du beispielsweise Vergünstigungen bei Kooperationspartnern oder Zuschüsse zum Nahverkehr. Ebenso sorgen wir mit einer betrieblichen Altersversorgung oder vermögenswirksamen Leistungen für deine Zukunft vor.
- ☑ **A**ktives Gesundheitsmanagement: Ärztliche Check-ups, Beratungsangebote, gemeinsame Sportevents, unsere beliebte Kantine oder Kaffeebar – Bei uns kannst du das nutzen, was deine Gesundheit fördert und dir guttut.

[Jetzt bewerben](#)

Das sind wir:

Willkommen in der Welt der Aareal Bank!

Wir sind Mittelständler und Global Player. Als internationaler Immobilienspezialist arbeiten wir alle auf ein gemeinsames Ziel hin: den Erfolg unserer Kunden. Bei uns arbeiten über 1.000 Menschen aus 44 Nationen auf drei Kontinenten daran, dass wir **als Bank ganz schön anders sind!** Wir sind verantwortungsvoller und erstklassiger Ausbildungsbetrieb und eine Organisation mit viel Expertise und kurzen Wegen, viel Gestaltungsspielraum und dem Anspruch, für unsere Kunden immer besser zu werden. **Das macht uns stark und vor allem: anders!**

Aareal Bank AG
Human Resources
Paulinenstraße 15 · 65189 Wiesbaden
Izel Alganatay
Telefon: +49 611 348 3652
E-Mail: izel.alganatay@aareal-bank.com

Aareal

AAREAL BANK – GANZ SCHÖN AANDERS.